

Valuaciones de Empresas Privadas: Una Herramienta Esencial para los Accionistas

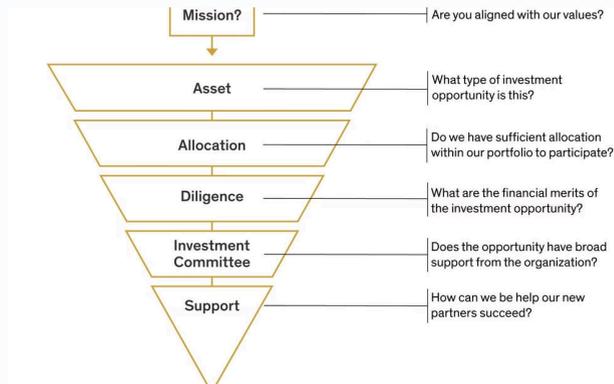


Contacta a nuestro equipo y organicemos una reunión. [Llamada Introductoria - Valuaciones](#)

Formulario de [Contacto](#)

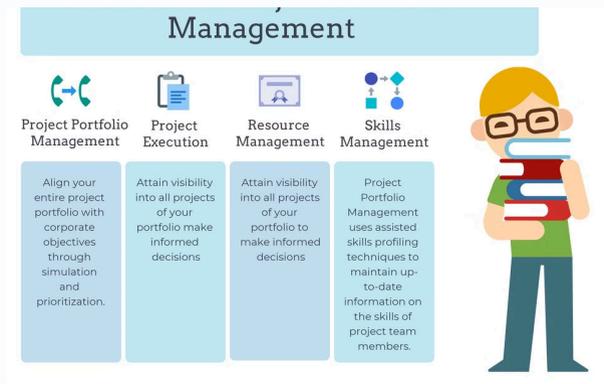


Decisiones de Inversión



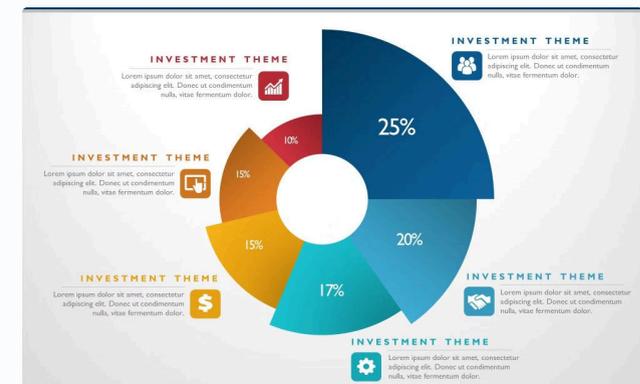
Compras y Ventas

Una valuación precisa es esencial para tomar decisiones informadas de compra y venta de acciones.



Gestión de Portafolio

La información clave sobre el valor de los activos permite una gestión efectiva de la cartera de inversión.



Estrategias de Inversiones

La evaluación rigurosa de diferentes estrategias de inversión es fundamental para lograr los objetivos financieros.



Transparencia y Responsabilidad

1

Evaluación del Desempeño

Evaluar el desempeño de la gestión y la estrategia para aumentar el valor.

2

Políticas de Dividendos

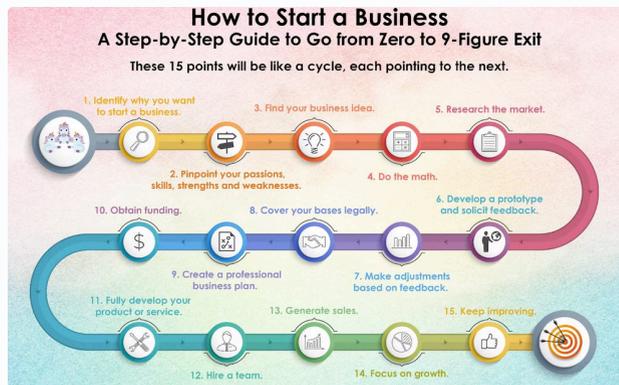
Tomar decisiones sobre dividendos y reinversión de ganancias.

3

Comunicación con Accionistas

Facilitar la comunicación transparente sobre la salud financiera.

Estrategia de Salida



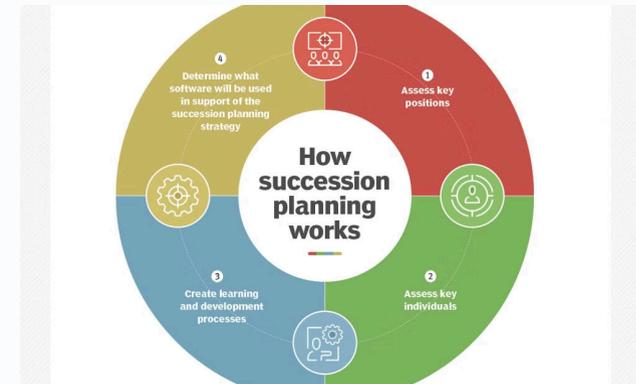
Eventos de Liquidez

Vende o comparte tu empresa de manera justa y transparente.



Planificación Patrimonial

Planifica la sucesión y transferencia de tu patrimonio.



Estrategias de Salida

Explora diferentes opciones para salir de tu empresa.



Regulación y Cumplimiento

- **Temas Fiscales:** Comprende las implicaciones fiscales de las transacciones financieras.
- **Requisitos Legales:** Cumple con las regulaciones y leyes para evitar sanciones legales.
- **Transparencia y Confianza:** Construye confianza y transparencia con accionistas y autoridades regulatorias.
- **Gestión de Riesgos:** Gestiona los riesgos asociados con la incertidumbre y la toma de decisiones estratégicas.

Beneficios de Contratar un Consultor de Valuación

Business & Logistic Consultant
United Logistics, California - USA
 Aug 2019 - Dec 2019

- (SAG) Camp from August 6, 2019 to December 6, 2019.
- Conducted a Market Study in Saudi Arabia.
- Responsible for connecting CHAMP with the Dubai, Sharjah and Saudi Arabia through the Air Corridor. Program and trade initiatives and reporting on the initiatives.
- Connected Afghan businessmen with Dubai businessmen.
- Connected buyer and sellers if there are enquiries from Afghan exporters to locate suitable buyer in UAE or the Gulf countries.
- Performed background checks on buyers if necessary.
- Monitor developments in the gulf region.
- Collected weekly market prices of selected products in Dubai.
- Market Study on Sharjah as an export destination for Afghan Agriculture products.
- Finding Market for Afghanistan products in UAE.
- Custom Clearance & Logistics Facilitation Support.
- Identified the regulatory compliance for imports that may cover documentation, packaging, labeling, Phyto-sanitary standards etc.
- Document Trade corridor Resources, Impediments, and Opportunities.
- Attended seminars and exhibitions.

2014 - Dec 2018

Business Development Consultant
Brain Consultancy Services

- Management of all operational matters including finance, logistics, procurement etc.
- Overseeing all business contracts and partnerships.
- Representing the company in all related business conferences, events and exhibitions.

2014 - Dec 2018

Strategic change

Policy drafting

International Relations

LANGUAGES

English ●●●●●
 French ●●●●●
 Arabic ●●●●●
 German ●●●●●

EDUCATION

Masters in Business Administration
 2006
 San Jose State University

CERTIFICATION

Certificate in Information Technology
 New York Group



FREE BUSINESS VALUATION TEMPLATE



Experiencia y Especialización

Los consultores tienen experiencia en diversas industrias y métodos de valuación, lo que garantiza una evaluación precisa y confiable.

Objetividad e Imparcialidad

Los consultores brindan una perspectiva objetiva e imparcial, evitando conflictos de intereses al realizar la valuación internamente.

Credibilidad y Reconocimiento

Una valuación realizada por un consultor reconocido aporta credibilidad y confianza a accionistas, instituciones financieras y autoridades regulatorias.

Eficiencia y Tiempo

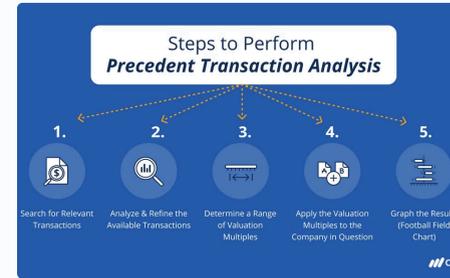
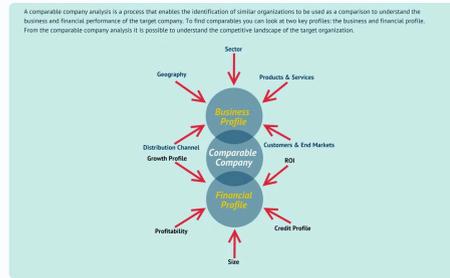
Los consultores pueden completar el proceso de valuación de manera eficiente, liberando al equipo interno para que se concentre en sus tareas principales.

Metodologías de Valuación Básicas

Discounted Cash Flow (DCF) Analysis

Financials in millions of USD

	Today	4 Quarters Ending				Projected Cash Flows Ending September 30,					
	10/1/12	2014	2014	2015	2015	2016	2016	2017	2017	2018	2018
Revenue per year period	1,000	1,100	1,200	1,300	1,400	1,500	1,600	1,700	1,800	1,900	2,000
Costs of traditional years from base	275	375	475	575	675	775	875	975	1,075	1,175	1,275
Assumptions:											
Net cash	725	725	725	725	725	725	725	725	725	725	725
Free cash flow	725	725	725	725	725	725	725	725	725	725	725
Unlevered Free Cash Flow (UFCF)											
EBITDA	\$165	\$165.0	\$165.1	\$165.2	\$165.3	\$165.4	\$165.5	\$165.6	\$165.7	\$165.8	\$165.9
EBIT	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0
E1 EBIT	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0
Unlevered net income	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0	\$150.0
E2 Depreciation	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0	\$15.0
E3 Capital expenditures	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)	(\$10.0)
E4 Change in working capital	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)
E5 Change in debt for net debt	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)	(\$5.0)
Unlevered Free Cash Flow	\$165.0	\$165.0	\$165.1	\$165.2	\$165.3	\$165.4	\$165.5	\$165.6	\$165.7	\$165.8	\$165.9
DCF Valuation - NPV Method											
E1 Terminal cash flow (10x annual profit)		\$165.1	\$165.2	\$165.3	\$165.4	\$165.5	\$165.6	\$165.7	\$165.8	\$165.9	\$166.0
Total cash flow - EBITDA multiple method		\$165.1	\$165.2	\$165.3	\$165.4	\$165.5	\$165.6	\$165.7	\$165.8	\$165.9	\$166.0
DCF valuation (NPV) - EBITDA multiple method	\$778.0										
Cost of equity (10% cost of capital)											
E1 Terminal cash flow (10x annual profit)		\$165.1	\$165.2	\$165.3	\$165.4	\$165.5	\$165.6	\$165.7	\$165.8	\$165.9	\$166.0
Total cash flow - perpetuity growth method		\$165.1	\$165.2	\$165.3	\$165.4	\$165.5	\$165.6	\$165.7	\$165.8	\$165.9	\$166.0
DCF valuation (NPV) - perpetuity growth method	\$786.2										
Cost of equity (10% cost of capital)											
DCF Sensitivity - EBITDA Multiple Method											
NOTE: Enterprise value can be converted from single stage NPV to multiple stage NPV result to the EBITDA multiple method, but NPV is preferred by investor to determine the company's sensitivity can be performed without EBITDA, which are hard to calculate.											
Enterprise Value											
Equity Value											



Flujo de Caja Descontado

Esta metodología proyecta los flujos de caja futuros de la empresa y los descuenta a su valor actual utilizando una tasa de descuento que refleja el riesgo de la inversión.

Comparables Públicos

Este método compara la empresa con empresas públicas similares en su industria y utiliza sus múltiplos de valoración para determinar el valor de la empresa privada.

Transacciones Precedentes

Esta metodología analiza transacciones similares en el pasado y utiliza información sobre precios de compra y venta para determinar el valor de la empresa.

Valor Patrimonial Neto

Este método utiliza el valor de los activos de la empresa, menos sus pasivos, para determinar su valor. Es una metodología simple, pero no siempre refleja el valor real de la empresa.



Conclusión

La valuación de empresas privadas es un proceso complejo que requiere experiencia y especialización. Contratar un consultor de valuación puede aportar una serie de beneficios a los accionistas, incluyendo una evaluación precisa y confiable, objetividad, credibilidad y eficiencia.

Contacta a nuestro equipo y organicemos una reunión. [Llamada Introductoria - Valuaciones](#)

Formulario de [Contacto](#)